# Дополнительные условия Партнерской программы продаж ThinPrint & ezeep («TESPP»)

**Следующие дополнительные условия применяются к TESPP. Это не влияет на положения Общих Коммерческих Условий.**

## I. Стороны

(1) Компании, являющиеся авторизованными партнерами (далее именуемые «Партнеры»), могут получать выгоду от посредничества или от продажи решений ThinPrint и ezeep.

(2) Любые соглашения, ранее заключенные между ThinPrint и участвующим авторизованным партнером («Партнером») (каждый из которых является «Стороной», в совокупности «Стороны») по одному и тому же вопросу, являются недействительными и будут заменены настоящими Общими Условиями Совершения Сделки.

## II. Установление партнерства

(1) Участие в TESPP бесплатное.

(2) Отправляя правильно и достоверно заполненную онлайн-форму, торговый партнер подает заявку на включение в TESPP компании ThinPrint. Отправляя онлайн-форму, партнер заявляет о своем согласии с этими условиями, что он подтверждает, отмечая соответствующее поле.

(3) После того, как ThinPrint проверит поданную заявку и при отсутствии уважительной причины, препятствующей вступлению, заинтересованная сторона будет включена в TESPP. В качестве подтверждения вновь принятый партнер получит по электронной почте приглашение на партнерский портал TESPP.

После получения подтверждения партнер может воспользоваться преимуществами TESPP.

## III. Уровни партнерства

(1) Компания ThinPrint предлагает различные уровни партнерства в рамках TESPP.
В порядке возрастания, это:

- Партнер по продажам
- Партнер по продажам премиум-класса

(2) Каждый партнер, принятый в TESPP, начинает как торговый партнер. Если партнер соответствует определенным критериям, он может быть повышен до уровня партнера по продажам премиум-класса, что дает ему дополнительные преимущества. Применимые критерии будут сообщены партнеру компанией ThinPrint подходящим способом. Компания ThinPrint оставляет за собой право изменять применимые критерии по своему усмотрению.

(3) Также компания ThinPrint оставляет за собой право понизить рейтинг неактивных партнеров по продажам премиум-класса. Компания ThinPrint уведомит партнера об этом по электронной почте.

## IV. Партнерский портал TESPP

(1) На время партнерства партнер получает доступ к эксклюзивному партнерскому порталу.

(2) На партнерском портале партнер найдет обзор текущего уровня партнера, текущих преимуществ программы (включая текущую ставку комиссионных за различные продукты или услуги) и доступ к ресурсам партнеров по поддержке продаж.

(3) Партнерский портал также позволяет партнеру регистрировать проекты клиентов или указывать потенциальных клиентов.

## V. Перенаправление клиентов

Партнер получает ежеквартальную комиссию, которая основана на чистой выручке, полученной от привлеченных клиентов. Для распределения таких клиентов компания ThinPrint в основном предлагает два варианта - регистрацию проектов или выделение скидочных кодов после подтвержденной регистрации партнерства:

a. Регистрация проекта

Чтобы зарегистрировать проект через партнерский портал TESPP, партнер должен предоставить всю необходимую информацию. Затем компания ThinPrint проверяет регистрацию и подтверждает соблюдение следующих требований:

I. Проект еще не зарегистрирован
II. Клиент - юридическое лицо
III. Клиент не зависит от партнера
IV. В настоящее время клиент не состоит в договорных отношениях с компанией ThinPrint и не имел договорных отношений с компанией ThinPrint в течение последних 6 месяцев.

Каждая подтвержденная регистрация проекта действительна в течение 3 месяцев.

По истечении этого времени партнер при необходимости может снова зарегистрировать тот же проект.

б. Присвоение скидочных кодов

(доступно не во всех регионах продаж и не для всех продуктов и услуг)

I. Партнер получает коды скидок от компании ThinPrint. Такие коды скидок могут быть переданы клиентам партнера и, таким образом, позволяют назначить клиента партнеру и служить основой для расчета прав на любые комиссионные вознаграждения (см. ниже).
II. Компания ThinPrint оставляет за собой право менять коды скидок в любое время и без объяснения причин.

## VI. Закупка продукции

(1) Все облачные продукты и услуги покупаются напрямую (клиентом партнера) через онлайн-платформы, предоставленные для этой цели.

(2) В странах, где есть официальные партнеры по продажам компании ThinPrint, партнер заказывает необлачные продукты, которые официально предлагаются, через выбранного официального дистрибьютора компании ThinPrint. По запросу компания ThinPrint предоставляет партнеру контактные данные своих дистрибьюторов в его регионе. Для заказов, отправленных официальным дистрибьюторам компании ThinPrint, применяются только общие условия совершения сделки дистрибьютора и прайс-лист соответствующего дистрибьютора компании ThinPrint.

(3) Если партнер находится в стране, в которой нет официального дистрибьютора компании ThinPrint, он заказывает необлачные продукты непосредственно у компании ThinPrint. При необходимости в начале партнерства компания ThinPrint проинформирует партнера в электронном письме с подтверждением о процессе покупки и условиях.

## VII. Выплата комиссионных

(1) Партнер может видеть актуальный обзор размера заработанных им комиссионных в разделе «Вознаграждения» на портале.

(2) Выплата производится исключительно поставщику платежей, зарегистрированному у партнера (PayPal или Stripe).

(3) Выплата заработанных комиссионных происходит автоматически один раз в календарный месяц при условии, что партнер зарегистрировал на портале счет поставщика платежных услуг и сумма заработанных комиссионных превышает минимальную сумму в 25 долларов США.

## VIII. Продолжительность партнерства

(1) Первоначальный срок партнерства - 24 месяца. По истечении этого периода партнерство считается завершенным, и право на получение комиссионного вознаграждения отсутствует.

(2) С каждым новым клиентом, который может быть назначен партнеру и который оправдывает условия выплаты комиссионного вознаграждения в соответствии с положениями настоящих условий, срок партнерства начинается автоматически и составляет в общей сложности 24 месяца.

## IX. Прекращение

(1) Партнер может прекратить партнерство в любое время по уважительной причине.

(2) Компания ThinPrint имеет право прекратить партнерство по уважительной причине.

«Причина» считается уважительной:

а. если партнер действовал против интересов компании ThinPrint,
б. если партнер сотрудничает с конкурентом компании ThinPrint, и это подрывает взаимное доверие, необходимое для дальнейшего развития партнерства.

(3) В случае расторжения партнер больше не имеет права на выплату комиссионных вознаграждений за каждого зарегистрированного клиента, а предыдущие услуги, которыми стороны обменялись в рамках партнерства, не будут возмещены. Аналогичным образом, ни одна из сторон не будет компенсировать другой стороне расходы или другой ущерб, возникшие в результате расторжения.

(4) Регистрации проектов, которые не были проверены компанией ThinPrint к моменту их завершения, будут удалены и не повлекут за собой никаких претензий по возмещению ущерба.

## X. Права интеллектуальной собственности

(1) На время партнерства партнер имеет право использовать логотипы, предоставленные компанией ThinPrint как часть TESPP, для своей коммерческой деятельности в рамках TESPP. Любое другое использование прав собственности компании ThinPrint требует предварительного письменного согласия компании ThinPrint.

(2) Права, титулы или претензии, кроме упомянутых в параграфе (1), не предоставляются партнеру настоящими Общими условиями совершения

сделки или деловой деятельностью партнера в рамках TESPP. В частности, партнер не может включать какие-либо товарные знаки, логотипы или другие охранные документы компании ThinPrint в свои торговые названия и / или названия компаний.

(3) Стороны договариваются о том, что права интеллектуальной собственности могут использоваться только в интересах стороны-владельца. В частности, торговые и / или фирменные наименования не могут быть прикреплены к другому программному обеспечению или продуктам, этикеткам, упаковке, документации или другим материалам другой стороны.

(4) Компания ThinPrint оставляет за собой право изменять, удалять или заменять свои бренды и логотипы. Компания ThinPrint сообщит партнеру об этом по электронной почте. Партнер заявляет о своем согласии соответствующим образом адаптировать собственное использование измененных или замененных брендов и логотипов.

(5) После прекращения партнерства все права, предоставленные в предыдущих подразделах, автоматически аннулируются.

*ThinPrint GmbH, Сентябрь 2021 г.*